



ケーススタディから学ぶ！ VOL.52

集客・売上・利益アップ対策イロイロ

そば和食店 A店（岐阜県）

ロードサイドにて営業のそば和食店

【成果】 一年を通して計画的に対策を投じ
年間売上約3割アップ

《メニュー構成変更で客単価、作業効率アップ》
《リーフレット、ポスター等の活用で宴会客獲得》

費用合計 222,151円

「小規模事業者持続化補助金」活用

- メニュー表（全2回）……合計 24,110円
- チラシ（全3回）……合計 188,060円
- ポスター ……合計 3,996円
- 三つ折りリーフレット ……合計 5,985円

※チラシ折込費用別途



***** ご希望 *****

お店を移転して約1年、立地条件や店舗面積が変わり、集客や店舗運営に課題があるため改善していきたい。（住宅立地→ロードサイド／店舗面積3倍以上）

➡ **集客 + 運** 店舗運営の円滑化

運

対策① 2018/8 メニュー表の整理

年間を通して
行った対策を
時系列に沿って
解説して
いきます



■メニュー内容は変えずに、わかりやすく見やすい状態に整理

メニュー表 Before



メニュー表 After



〔夜メニュー表 After〕

B5サイズ／片面 ・各10部 **1,360円×4頁＝5,440円**

〔昼メニュー表 After〕

B5サイズ／両面／パウチ加工 ・10部 **2,310円**

集

対策② 2018/8 チラシ配布

■蕎麦へのこだわりを前面に打ち出し、店への興味付け

■取っ付きやすいメニューを掲載（ランチ客集客）



〔チラシ〕 B4サイズ／両面 ・2万部 **48,460円**

※折込料金別途



集

対策③ 2018/9 来店客に宴会アプローチ



ポスター



巻き三つ折りリーフレット



■ポスター：店内に掲示

■リーフレット：来店客に店内配布

[ポスター] A1サイズ/耐水紙 ・2部 3,996円

[巻き三つ折りリーフレット]

A4サイズ ・3,000部 5,985円

※ご自身で三つ折り

運

対策④ 2019/2 メニュー構成の改善

■客単価アップとオペレーション改善のため、御膳ものを強化

集

対策⑤ 2019/3 チラシ配布

■御膳ものを中心に構成したチラシを配布

➡ 優良顧客開拓

[チラシ] B4サイズ/両面 ・3万部 69,800円

※折込料金別途



運

対策⑥ 2019/6 更にメニュー構成をブラッシュアップ

■売りたい御膳もの(自信があって利益率、作業効率が良いもの)が良く売れるように調整

【夜】見開き:5頁・6頁



【夜】見開き:3頁・4頁



【夜】見開き:1頁・2頁



【昼】二つ折りメニュー表



[夜メニュー表 After] B5サイズ/片面 ・各20部 1,410円×7頁=11,970円

[昼メニュー表 After] B5サイズ/両面/二つ折り/パウチ加工 ・15部 4,390円

集

対策⑦ 2019/6 チラシ配布

■対策⑤よりも高単価の御膳を中心に構成→店のブランドアップ

[チラシ] B4サイズ/両面 ・3万部 69,800円

※折込料金別途



年間売上
3割アップ
運営状況
改善



お客様繁盛サポート！

当事務所のお客様には無料にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会
千葉支部会員

税理士法人フロイデ

〒274-0065

船橋市高根台 6-33-20

TEL : 047-461-9902

FAX : 047-461-9919

E-mail : info@freuden.or.jp

https://www.freuden.or.jp/food